



COMMUNIQUE DE PRESSE

Opération/Deal

Paris, le 21 septembre 2010

Montety, Féral & Cie conseille les actionnaires de Turpin Métallerie Contemporaine et Turpin Longueville (cédés à groupe Verre clair)

La société de conseil en acquisitions et cessions de PME Montety, Féral & Cie annonce la cession en juillet dernier par Claude Turpin et sa famille, de Turpin Métallerie Contemporaine et de sa filiale Turpin Longueville, à Ficclair, Holding de Verre clair.

► Stratégie mise en place par la société Montety, Féral & Cie

Après avoir identifié et approché des acquéreurs potentiels ciblés, dans le cadre d'un appel d'offres structuré, **Montety, Féral & Cie** a conseillé l'actionnaire principal Claude Turpin, dans la négociation des termes de la transaction de l'entreprise *Turpin Métallerie Contemporaine* et de sa filiale *Turpin Longueville* avec *Ficclair*, jusqu'au closing de l'opération.

► Les entreprises cédées : Turpin Métallerie Contemporaine (TMC) et sa filiale Turpin Longueville

Le Groupe Turpin est composé d'une part de, Turpin Longueville et d'autre part de Turpin Métallerie Contemporaine. Le groupe Turpin réalise environ 2 M€ de Chiffre d'Affaires et emploie une quinzaine de salariés.

Son actionnaire principal Claude Turpin, souhaitait trouver un repreneur capable de développer son entreprise et de l'inscrire dans la pérennité, afin de préparer sa retraite.

Turpin Longueville est issu de la reprise, il y a 5 ans, du fonds de commerce de Lucien Longueville, héritier de trois générations de ferronniers d'art, lequel prenait sa retraite.

L'entreprise rebaptisée Turpin-Longueville a été réorganisée en profondeur avec la mise en place d'un bureau d'études et de design, un renouvellement des matériaux utilisés (isolation thermique, peinture très durable, etc.) et un rajeunissement des équipes, permettant une modernisation des processus de production, dans le respect des savoir-faire ancestraux des artisans ferronniers. De ce fait, Turpin Longueville est le spécialiste, leader en France, de la conception et construction de vérandas à l'ancienne en acier.



Turpin Métallerie Contemporaine (TMC) est spécialisée dans la distribution et l'installation de vérandas et fenêtres haut de gamme (design, isolation, sécurité) en aluminium, conçues avec le fabricant luxembourgeois Keller.

► L'acquéreur : Verre Clair

Verre Clair est un spécialiste de la création et de l'installation de vérandas et de fenêtres en aluminium depuis plus de vingt ans.

L'entreprise fondée par son frère a été reprise par Alain Ayache, il y a 5 ans. Verre Clair réalise aujourd'hui plus de 4 M€ de Chiffre d'Affaires et emploie une trentaine de salariés, à Saint-Maximin (entre Chantilly et Creil) essentiellement.

Après plusieurs années de croissance organique soutenue, Alain Ayache souhaitait accélérer le développement de Verre Clair et créer un Groupe offrant une gamme élargie de vérandas ; il a saisi l'opportunité présentée par le Groupe Turpin d'intégrer des offres très haut de gamme de vérandas en aluminium ou en acier, lui permettant de changer très significativement la taille de l'entreprise. Avec cette acquisition, le Groupe Verre Clair atteint 6 M€ de Chiffre d'affaires en 2010, et conserve des objectifs ambitieux de CA et de rentabilité.

Le groupe nouvellement constitué va notamment pouvoir bénéficier de synergies dans la gestion commerciale et administrative et d'un partage de savoir faire.

Claude Turpin va conserver une activité commerciale aux cotés de Alain Ayache.

En conclusion de cette transaction, Alain Ayache déclare : *«Après avoir doublé la taille de mon entreprise, je souhaitais trouver un vecteur stratégique fort pour changer à nouveau de dimension ; l'accord avec Claude Turpin va nous permettre ensemble de proposer des gammes très élargies de vérandas, de mieux servir nos clients en France et au Benelux».*

A propos de Montety, Féral & Cie

Montety, Féral & Cie est une société de conseil en acquisitions et cessions de PME, spécialisée dans les transactions d'entreprises réalisant entre 1 et 15 millions d'euros de Chiffre d'affaires.

Créée en 2005, **Montety, Féral & Cie** conseille, principalement, les dirigeants d'entreprises dans le secteur des services B to B (Marketing et Web, IT, Telecom et Hi Tech, Ressources humaines), le BTP, le transport,...

Le process de mission proposé par **Montety, Féral & Cie** gère le plan de développement, la recherche et l'approche simultanée de cibles, la formalisation d'un plan de financement et la recherche des financements. **Montety, Féral & Cie** propose également une méthode particulière de Cession de PME qui allie une très grande rapidité d'exécution à une expression exhaustive du marché des acheteurs potentiels.

Les associés de **Montety, Féral & Cie** sont intervenus dans plus de 40 transactions. Une quinzaine de missions sont actives, en permanence.

www.montetyferal.com Blog : www.montetyferal.com/blog